

うどんや」さんが、うどんやじゃないよ!

皆様、ご存知でしょうか今、讃岐うどんが大人気なの? しておりますね。
昨日、さぬきうどんの関東進出している「はなまる」に行ってきました。
いまや、関東圏にて16店舗、今年中に100店舗にすると・・・すごいですね。

はやる「理由」がほのかに、わかった気がしました。
細ちゃんの体験談です。・・・気楽に聞いてね。読んでねか?
行ったのは、郊外型のロードサイド店です。(当然、都内の繁華街とは戦略が違う)

まず、お目当ての「さぬきうどん」にたどり着くまで、遠い道のりでした。
お店が込んでいたのでは、ありません。
セルフピッキング方式? ですから、まず一番最初の関門はサラダ・冷奴・漬物。・・・うーん、
食べたい。
次の関門は、フライの数々。次は数々のてんぷらがそろっております。・・・うーん、おいしそう。
そして次なるは、おにぎりが数種類(これもにくい! 小さめで二個で150円と手頃)
最後の大関門は、おでんがおいしそうに・・・
やっと「さぬきうどん」にたどり着きました。
そしてお勘定・・・850円です。

あれ!!! うどんは100円からあるのに、こんなに? ..不思議です。

いつのまにか?
私の皿には、フライ・てんぷら・おにぎりと・・・サラダにおでんは我慢しました。
・・・そして「ぶっかけうどん」・・・そうです。汁の無いやつ。これおいしいんだな。

いざ、食べる時、汁の無いうどんだから、フライとてんぷらが食べにくいこと。。。ありゃしない。
でも、何故か? それなりに・・・満足!
どうしてかな?

それから、他のお客さんを観察。・・・さすが、ダダでは帰らない。何か学ぶ姿勢が偉い!

うどんやなのに、なぜか? 380円のカレーライスが人気? だよ。
そして「おでん」これも大人気・・・そうか? 一つ90円だからね。
ひとりで何皿も・・・
家族で、分け合って・・・
それぞれ、いろいろ工夫してますね。お客さんは偉い。

経営のヒント・・・・・・・・相手本位(この意味は未来創造志塾に出ている人はわかるね)

これは、自分で好きなものを選ぶ！この楽しみ！

そして、楽・美・愛・真……21世紀のキーワードだよ。学びになりました。