

塾長の独り言 NO104 H20.8.29

魅力のある所に、若い女性が集まる！！」

8月26日に日経ベンチャーの「いろどり横石氏」のセミナーに行ってきました。
有名な徳島上勝町の「そうだ、葉っぱを売ろう！ 過疎の町、どん底からの再生」、おばあちゃんたちの葉っぱビジネスの立役者の講演です。

<http://www.irodori.co.jp/>

講演で感じたことは、29年前の上勝町は全くの負け組、負け組の特徴は6つ。

- いつも負け組の意識
 - 役割では仕事が出来ないという現実
 - 人を批判することが日常茶飯事
 - 最初からあきらめている気持ちの弱さ
 - 女性の出番が少ない環境
 - 時間に対する感覚のなさ
- この悪い習慣からの脱却をどうすればいいのか？

現在は新しい風が吹いています・・魅力ある所に、若い女性が集まる！

Uターン、Iターンで若い優秀な女性がワンサカと集まってくるそうです。

彼女らは、ビジネスで一番重要な商売上手の必須条件は、コミュニケーション能力が高いこと！
横石氏はこう言っていました。

「ビジネスのヒント 環境の違いを生かす」

商品売るだけではない！！・・商品の比率はたった5%

「価値」「情報」「場面」「仕組み」の4つが重要。

夢の種を蒔いていこう！！

まかなければ育たない。

上勝町の80歳以上のおばあちゃんたちは、将来のために紅葉や南天の苗木を植えています。

10年後、20年後に育って立派な商品になるように・・・。

<コメント>

あなたの会社では負け組の特徴はいくつありましたか？

優秀な女性が集まってきていますか？・・魅力ある所にしていますか？

横石氏の言う環境の違いを生かす」とはどうゆうことか？・・解りますか？

元気になるには、「出番」「評価」「自信」の3つが必要だと言っていました。

人間は、朝起きたら、やる必要がある

プラス思考とは、存在価値を上げること！

リーダーからプロデューサーへ

指示命令から自分の意識、主体的に問題意識を持つようになることが大事。

「人は誰でも主役になれる！」

そのためには「しくみ」が必要なんだな！